

浅议加强学习的重要性和必要性

一、为什么要加强学习?

4月23日是联合国确定的第26个世界读书日。

习近平总书记强调，领导干部要爱读书，读好书，善读书，要把读书学习当成一种生活态度，一种工作责任，一种精神追求。我们每个人又何尝不是。学习是每个人一辈子的事情，各级干部尤其要坚持终身学习，不断提高自身素质，无论是国有企业还是民营企业的干部。生活当中，我们常常看到这样一个规律，注重学习的干部，发展空间就大；不注重学习的干部，发展潜力就小。我们公司除董事长、总经理是领导干部外，其他都是负责基层工作的干部。作为基层干部的我们，该如何科学有效地开展学习，总书记谈到：

其次，缺什么学什么。基层干部，了解一线情况，有实践经验，有处理难题的办法，这是优势，应该发扬。但是，有的人由于忙于日常工作，静下心来学习的时间不多，系统学习不够。所以，应该加强政策学习、新知识学习，进行比较系统的学习。这样才能看问题站位更高一些，视野更开阔一些，工作就更加主动一些。

第三，向群众学习。

群众是智慧的源泉。生产实践中，许多新鲜经验都来源于群众的创造。要解决各种错综复杂的问题，单凭领导干部或少数几个人的智慧和才能是远远不够的，必须依靠群众的智慧、集体的智慧、群策群力，才能应对自如、立于不败之地。

作为基层干部，还要向群众学习，努力提高服务群众的能力。现实中，即便你学历再高，书本知识再多，不虚心向群众学习，工作依然很难有起色。俗话说，群众是创造历史的主人。广大群众身上有很多值得学习的地方。所以，干部一定要深入到群众中去，接地气、接人气，要学会说“土话”，懂人情世故，才能赢得群众的尊重和支持。这是开展工作的基础，如果跟群众搭不上话，怎么能用自己的知识和能力为群众办事？

基层是大舞台，一线是大熔炉，实践是大考场。基层的干部要坚持“仰望星空”，学好理论知识，也要坚持“脚踏实地”，深入基层，“接地气”，让工作更加贴近实际，更加富有实效。在基层工作中开辟出一片新天地。

二、加强学习是基层干部成长的法宝。

学习是“文明传承之途、人生

有书本知识远远不够，还要在实践中学习，努力提高干事本领。“空谈误国，实干兴邦”。一定要把书本知识运用到实践当中，否则就会出现习总书记在《之江新语》中提到的“书呆子”现象，纸上谈兵，理论脱离实际，不能知行合一，危害长远，影响恶劣。基层干部要走到车间班组、职工中间，立足实干，不断提高在一线实践，总结反思经验、密切联系群众的能力。在基层实践层面，结合读书学习，求教于员工，汲取教训，提高在各个层面、各种形势下思考问题、发现问题、解决问题的能力。

其次，缺什么学什么。

基层干部，了解一线情况，有实践经验，有处理难题的办法，这是优势，应该发扬。但是，有的人由于忙于日常工作，静下心来学习的时间不多，系统学习不够。所以，应该加强政策学习、新知识学习，进行比较系统的学习。这样才能看问题站位更高一些，视野更开阔一些，工作就更加主动一些。

第三，向群众学习。

群众是智慧的源泉。生产实践中，许多新鲜经验都来源于群众的创造。要解决各种错综复杂的问题，单凭领导干部或少数几个人的智慧和才能是远远不够的，必须依靠群众的智慧、集体的智慧、群策群力，才能应对自如、立于不败之地。

作为基层干部，还要向群众学习，努力提高服务群众的能力。现实中，即便你学历再高，书本知识再多，不虚心向群众学习，工作依然很难有起色。俗话说，群众是创造历史的主人。广大群众身上有很多值得学习的地方。所以，干部一定要深入到群众中去，接地气、接人气，要学会说“土话”，懂人情世故，才能赢得群众的尊重和支持。这是开展工作的基础，如果跟群众搭不上话，怎么能用自己的知识和能力为群众办事？

基层是大舞台，一线是大熔炉，实践是大考场。基层的干部要坚持“仰望星空”，学好理论知识，也要坚持“脚踏实地”，深入基层，“接地气”，让工作更加贴近实际，更加富有实效。在基层工作中开辟出一片新天地。

二、加强学习是基层干部成长的法宝。

学习是“文明传承之途、人生

天，走出校园，走上工作岗位，学习不是终结，而是另一种开始。作为我们在基层工作的人员，不仅要把学习当成是工作，更要把学习当成是生活。终身学习，不断提高，才能做出更多更好的实事，才能充分体现自己的人生价值。我们公司的中层干部，由于多方面的原因，在理解理论的能力、执行政策的能力、适应竞争的能力、创新工作的能力等方面不够强，有时心有余而力不足，有时还可能好心办错事。所谓德才兼备，就是在强调道德修养的同时，也要注重办事能力的提高。

知识和技能不是与生俱来，不仅要学在书本、网络中去钻研。也要学在工作、生活中去探索。我们的工作，特别是办公室工作，错综复杂，系统性、连贯性不强，突发性和偶然性较多，要想做出成绩，必须随时做好各种准备，打有把握之仗：加强政策理论、法律法规的学习，准确把握时代信息，凡事做到有章可循；虚心向老同志请教，把他们的基层工作经验选择性地借鉴过来，你就相当于站在巨人的肩膀上；坚持与一线员工交心，充分相信他们的智慧是无穷的，取其精华弃其糟粕，有时小偏方能治大病；大胆给自己压担子，乐于挖掘自身潜能，敢于去做别人感觉不可能而自己认为是正确的事；抽时间到别的单位参观考察，坐井观天和闭门造车都不可取，坚持拿来主义，把别人先进的东西为我们所用；要勇于面对失败，善于从失败中找出经验和教训，事事要做好计划和总结，尽量避免走弯路。

坚持学习提高非常重要，坚持学以致用更为重要，只有把所学的知识转化为实际工作的技能，学习的存在意义才能真正显现出来。名人说：“不想当将军的士兵不是好士兵”。事实上，要想当将军，首先就应该当好士兵。社会是一个大课堂，环境最能锻炼人，只要留心，时时处处都有值得学习的东西。作为我们，要想提高自身素质，应在敬业、律己、创新等方面下功夫，尽可能地创造条件提高自己的体质和心里素质、文化和道德修养、说话和办事能力等，在平凡的岗位上，脚踏实地地做出更多更好的成绩，为公司的健康发展贡献自己的力量。

学以致用。时代在变，环境在变，特别是进入新时代快速发展，改革不断深化，我们面临的新情况、新问题、新矛盾不断增多。公司“三权分离”的全面实施，学习方式的创新和改变，更需要我们深入地学习。“苟日新、日日新、又日新”，只有不断学习才能适应时代发展对我们基层干部提出的新要求。学习不能浅尝辄止，而应是带着问题学，注重把学习与实践相结合，在学习中实践，在实践中学习，对现实中的疑惑进行深入思考，在思考中发现新的问题，把平时学习的成果转化为科学发展的实践。

在知识更新换代日新月异的今

天，我们

（总公司办公室 吕治国）

创新引领发展 建设美丽华源



☆☆☆
编 行 主 主
执 主 办 编 办
审 编 办 编 办
马 明 宁 华 源 总 公 司
玉 治 日 文 花 国 公 司

I CAN DO

本报地址：朔州市开发区招远路华源地产 电话：0349-8852868 邮编：036000



华源报

HUA YUAN BAO

2020年第7期

集团网站: <http://www.sxhyjt.com.cn/> 2020年5月1日 星期五 己亥年四月初九(总第82期)

华源公司举行年度第三期集体学习会

2020年4月11日上午8时许，华源农业文化生态园办公楼楼下，人头攒动，前来参加公司举行年度第三期集体学习会的总公司领导、各公司经理、办公室、财务人员个个精神饱满，神采奕奕，将要在这里参加由华源农业文化生态园主办的华源公司第三期集体学习会。



8时30分，学习会开始。本期学习会由华源农业文化生态园肖日升经理主持。他首先致欢迎词，然后向与会人员介绍了华源农业文化生态园的概况、园区介绍、社会作用及以后发展途径。他说：“我们华源农业公司面对新机制、新挑战，必须要以高效、创新的工作态度来开展工作。为此在本期的学习活动中，深入地理解剖析农业，从农业的发展历史、观光农业的现状及发展方向、观光农业的经济效益和社会效益进行多角度的探索，以期实现总公司擘划的宏伟目标。”接着他宣布由本公司的四位同志对“近

现代农业发展史”、“农业科技园区与乡村旅游融合发展”、“花卉与生活”、“对华源农业文化生态园的探索”四个方面，从农业旅游观光园的诞生、历史背景、产业模式、社会作用、人文作用以及发展方向都作了详细的分析和解读。



他们指出，几年来，农业公司坚持“生态立园、产业强园、旅游兴园”的理念，发展现代生态农业是资源节约、环境友好、产品安全可持续发展的需要，是发展现代农业的需要，没有现成的样板需要在实践中不断探索、不断发展创新、不断总结。但是发展需要政府主导、各部門密切配合、全社会共同参与、市场运作的方式，以深化改革创新为动力，统筹推进园区开发建设，打造现代农业样板，创建成为国家现代农业示范区、朔州市休闲农业及乡村旅游示范区，在运作模式上要招商引资有突破，产品结构要优化，乡村旅游要凸显。

他们还在华源农业文化生态园的旅游项目上提出了好多探索性的建议。如垂钓俱乐部、中医药园区、康复中心、观光疗养中心、影视中心等。

董事长对此次学习会给予了点评：

几次学习会与会人员积极参与，踊跃

发言，精神面貌焕然一新、内容丰富多彩，出现了欣欣向荣的景象，并对以后的学习会提出了好的建议，在休会期间增加一些互动内容，如头脑急转弯、诙谐、幽默、富有哲理的内容。既体现了团结紧张，又体现了严肃活泼的气氛。



最后，吕治国主任作了总结发言，对本期农业公司主办的学习会成功的举办给予了肯定。同时，对以后的学习会的形成和内容提出了指导性建议，并指出了学习型企业创建的重要性。



(农业公司 杜彦)

理想与爱同行

企业需要不断学习才会日益更新不断创新，我们这些生活和工作在华源公司的员工，非常感谢公司组织的每一场学习活动，让我们受益良多。获悉4月18日的学习活动由销售部主办。由于时间紧迫，销售部说干就干、群力群策，力争将此次学习活动不失观众眼球，又能彰显销售部门的特色。



“平凡的脚步也能走完伟大的行程，只要我们选一个方向，定一个时间……”会议开始了。此次活动

接下来是我们销售团队结合自己的工作日常编排的几个小情景剧，看她们入戏入神的表演不难看出这就是她们工作的常态。这些小情景剧仿佛将在场的每一个人都带到真实的营销现场中来，深刻的了解到售楼部的日常工作，喜怒哀乐、酸甜苦辣，不禁让我们动容。每一段情景剧结束后，都分别得到了销售经理张玲、张玉玉、苗彩霞的生动点评，所有的成功都是厚积薄发，多年苦修换来的，此刻台上的演员也是她们曾经的照影。



明天的你一定会感谢今天努力的自己，都在说每一年不好做，每一行不好做。但是我相信行行出状元，干就完了。王明请助理的总结词讲到，热爱是销售的第一动力，而细心观察是销售的第一步，销售技巧就是没有技巧……一句都在告诉我们，如今的销售不单单是营销而是更要走心，给业主的不止是安家，也要安心。

与爱同行